

2108002201070012
EXAMINATION NOVEMBER 2024
BACHELOR OF COMMERCE (EXTERNAL) (FIRST YEAR)
SALESMANSHIP AND PUBLICITY – LEVEL 7

[Time: As Per Schedule]

[Max. Marks: 100]

Instructions:

1. Fill up strictly the following details on your answer book
 - a. Name of the Examination : **BACHELOR OF COMMERCE (EXTERNAL) (FIRST YEAR)**
 - b. Name of the Subject : **SALESMANSHIP AND PUBLICITY – LEVEL 7**
 - c. Subject Code No : **2108002201070012**
2. Sketch neat and labelled diagram wherever necessary.
3. Figures to the right indicate full marks of the question.
4. All questions are compulsory.

Seat No:

--	--	--	--	--	--

Student's Signature

English Version

[Max. Marks: 100]

Q.1 Answer in short.

20

1. What do you mean by exporter's salesman?
2. Define Advertisement.
3. What do you mean by successful demonstration?
4. Explain psychological suggestion.
5. Explain meaning of buying motive.
6. Which conditions are discussed while recruiting a salesman?
7. Explain meaning of Salesmanship.
8. Mention objectives of training.
9. Write types of allocation of allotted funds for advertisement.
10. What is the meaning of Sales area in Salesmanship?

Q.2 Describe different types of Buying motive.

16

OR

Write about different methods to overcome objections raised by prospects.

16

Q.3 Write the meaning of Advertisement and explain its characteristics and objectives.

16

OR

Explain in detail different stages of demonstration in selling process.

16

- Q.4** Explain in detail characteristics of ideal remuneration method for Salesman. **16**
OR
 Which different types of rights can be given to salesman to sell a product/service. **16**
- Q.5** Give information of organisational structure of modern advertisement agency. **16**
OR
 Which points are to be kept in mind while selection of appropriate medium for advertisement? **16**
- Q.6** **A] Write short note (Any two)** **8**
 1. Responsibilities of advertisement towards society.
 2. Internal and outside arrangements in a shop.
 3. Advertisement through television.
 4. Advertisement and Publicity.
- B] Prepare advertisement copy to sell Mobile phone.** **8**

Gujarati Version

[Max. Marks: 100]

Q.1 ટુકમાં જવાબ આપો.

20

1. નિકાસકાર સેલ્સમેન એટલે શું ?
2. વિજ્ઞાપનની વ્યાખ્યા લખો.
3. સફળ પ્રયાગાત્મક રજુઆત એટલે શું ?
4. સૂચનનો મનોવૈજ્ઞાનિક પ્રકાર સમજાવો.
5. ખરીદ પ્રયોજનનો અર્થ સમજાવો.
6. સેલ્સમેનની નિમણૂક વખતે કઈ શરતોની ચર્ચા કરવામા આવે છે?
7. વેચાણકળાનો અર્થ સમજાવો.
8. તાલીમ હિતુઓ જણાવો
9. વેચાણવિસ્તારનો અર્થ સમજાવો ?
10. અંદાજેલ રકમની ફાળવણીના પ્રકાર લખો.

Q.2 ગ્રાહકના ખરીદાશ્યોના પ્રકાર વર્ણવો.

16

અથવા

વાંધાઓને સફળતાપૂર્વક દૂર કરવાની પદ્ધતિઓ દર્શાવો.

16

- Q.3** વિજ્ઞાપનો અર્થ સ્પષ્ટ કરી અને તેનાં લક્ષણો અને ઉદ્દેશો સમજાવો. 16
અથવા
પ્રયોગના વિવિધ તબક્કાની વિસ્તૃત ચર્ચા કરો. 16
- Q.4** સેક્સમેન માટે આદર્શ મહેનતાણા પદ્ધતિ ના લક્ષણો વિષે માહિતી આપો 16
અથવા
સેક્સમેનને ને ક્યાં ક્યાં અધિકારો આપવામાં આવે છે ? 16
- Q.5** આધુનિક વિજ્ઞાપન એજેન્સીનું વ્યસ્થાતંત્ર માળખું વિષે જાણકારી આપો 16
અથવા
જાહેરાતનું માધ્યમ પસંદ કરવાં માટે કયા મુદ્દા લક્ષમાં લેવા જોઈયે? 16
- Q.6** (અ) ટૂંકનોંધ લખો. કોઈ પણ બે) 8
1. જાહેરાતોની સમાજ પ્રત્યે જવાબદારી
2. દુકાનની આંતરિક અને બાહ્ય વ્યવસ્થા.
3. ટેલીવિઝન વિજ્ઞાપન
4. જાહેરાત અને પ્રચાર
- (બ) મોબાઇલ ફોનની વિજ્ઞાપન કોપી બનાવો. 8

*****END*****